|  |
| --- |
| Profil |
|  |
| Viktor, 29 år från Småland men bosatt i Malmö.   Arbetar idag som Team Leder på  ett IT-bolag, men söker efter nya utmaningar. |
| Kontakt |
|  |
| **Adress:** |
| Strandvägen 1, Malmö |
| Telefon: |
| +46 70 123 45 67 |
| **E-post:** |
| viktor@gmail.com |
|  |
| Språk |
|  |
| Svenska |
| Modersmål |
| Engelska |
| Flytande i tal  och skrift |
| Franska |
| Grundkunskaper  men kan göra mig  förstådd |
|  |
| Referenser |
| Ges vid förfrågan |
|  |

|  |  |
| --- | --- |
| Erfarenheter | |
|  | |
| Säljare / Team Leader | |
| ***IT-bolaget, Malmö*** | *2016 – nuvarande* |
| Är Team Leader för en grupp på fyra innesäljare. Arbetar dagligen med ledarskap, motivation och delegering. | |
| Account Manager | |
| ***Säljbolaget, Malmö*** | *2013 - 2016* |
| Ökade företagets försäljning med 100 %. Arbetade dagligen mot högt uppsatta mål för att ständigt utvecklas. | |
| Butikssäljare | |
| ***Telefonbolaget, Lund*** | *2011 - 2013* |
| Sålde telefon- och bredbandsabonnemang. Extraarbete vid sidan av studierna. | |

SÄLJARE

Viktor

Nilsson

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Utbildning | | | |
|  | | | |
| Account Manager IT Sales | | | |
| ***Sälj & Marknads-högskolan, Göteborg*** | *2011 - 2013* | | |
| Några relevanta kurser:  - Introduktion till IT-branschen - Försäljning - Marknadsföring - Företagsekonomi - Digitala trender - Retorik | | | |
|  | | | |
| Kompetenser | | | |
|  | | | |
| Certifierad säljare | Kunskaper | | |
| - Säljteknik  - Mötesbokning via email och telefon  - Leadsbearbetning för potentiella kunder | | Rekrytering  Ekonomi  Ledarskap | 3/5  4/5  5/5 |